

# Erfolgreich Verhandeln



(4.5 von 5 Sterne)

## Souverän, wirkungsvoll, effizient

Kernkompetenz Verhandeln: Ihre beruflichen Herausforderungen verlangen von Ihnen Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft. Dieses Seminar bietet Ihnen wirkungsvolle Hilfsmittel für Ihre konkreten Verhandlungssituationen. Sie lernen bewährte Verhandlungsstrategien, die Sie souverän und effizient einsetzen. Verbessern Sie Ihre sachlichen und psychologischen Überzeugungsfähigkeiten und trainieren Sie den Umgang mit schwierigen Verhandlungspartnern.

### Dieses Seminar ist für Sie geeignet, wenn ...

Verhandlungen zu Ihren Berufsaufgaben gehören und Sie jetzt professionelles Verhandeln zu einer Ihrer Stärken machen wollen. Das Seminar richtet sich sowohl an Einsteiger als auch an bereits erfahrene Teilnehmer, die eine Vertrauensbasis zu ihren Verhandlungspartnern aufbauen und ohne „Tricks“ erfolgreich aus dem Gespräch hervorgehen wollen.

### Ihr Nutzen

- In Ihren Verhandlungen verfolgen und erreichen Sie Ihre Ziele.
- Für Ihre Verhandlungen wählen Sie die passende Strategie und setzen diese wirksam um.
- Sie gewinnen das Vertrauen Ihrer Verhandlungspartner und können Grenzen ziehen.
- Sie reagieren souverän auf unfaire Verhandlungsstrategien, Tricks und „Finten“.
- Sie bereiten Ihre Verhandlungen methodisch vor.
- Sie gestalten Sprache und Argumente „adressatenorientiert“, also passend zu Ihren Verhandlungspartnern.

### Inhalte

Die elementaren Erfolgsfaktoren des Verhandeln  
Das „Mastermodell Verhandeln“: Phasenschema partnerschaftlichen Verhandeln  
Unterschiedliche Verhandlungsstrategien und schwierige Verhandlungspartner  
Adressatenorientierte sprachliche Gestaltung von Argumenten  
Unfaire Verhandlungsstrategien entdecken und angemessen darauf reagieren  
Vertrauen schaffen und Grenzen ziehen

Seminarbeginn	Seminarende	Ort	Einzelpreis
In Planung	In Planung	Raum Fulda	995,00 € (+ gesetzl. MwSt.)

Sofern oben in der Seminarbeschreibung nicht anders vermerkt, kommen die Kosten für Unterbringung und Verpflegung/Tagungspauschale im Seminarhotel oder in der Neulands BusinessLounge zur Teilnahmegebühr hinzu. Mit unseren Tagungshotels haben wir günstige Konditionen vereinbart, die Zahlung leisten Sie dann bitte direkt im Hotel.

## Kontaktieren Sie uns!



Ob online oder telefonisch. Ihre Anliegen sind bei uns gut aufgehoben und wir sorgen dafür, dass Sie zeitnah Ihre Antworten und Informationen erhalten.

Katharina Kimpel  
Fon +49 661 93414-57

Wir sind von Montag bis Freitag  
in der Zeit von 8:00 bis 17:00 Uhr  
für Sie da.