



NEULAND PARTNERS  
FOR DEVELOPMENT & TRAINING

# Verkaufsgespräche online erfolgreich führen



## Wie Sie online Verkaufsgespräche professionell gestalten

Die digitale Zusammenarbeit mit Ihren Kunden und Geschäftspartnern ist derzeit von existentieller Bedeutung und wird in Zukunft immer wichtiger werden. Damit steigen die Anforderungen an überzeugende Online-Verkaufsgespräche.

Wie kann ich Anforderungen und Herausforderungen des Kunden im Gespräch transparent visualisieren?

Wie kann ich online eine Leistungspräsentation von Dienstleistungen oder neuen Produkten wirkungsvoll gestalten?

Professionalisieren Sie gemeinsam mit unseren Experten Ihre Online-Verkaufsgespräche und überzeugen Sie Ihre Kunden und Geschäftspartner mit Ihrem souveränen Auftritt.

### Ihr Nutzen

Sie kennen die Besonderheiten von Online-Verkaufsgesprächen und wissen, wie Sie mit diesen umgehen

Sie kennen verschiedene digitale Tools im Online-Verkaufsgespräch  
Sie kennen Möglichkeiten der Visualisierung im Online-Verkaufsgespräch  
Sie haben erste Erfahrungen im Einsatz der digitalen Tools und der Visualisierung im Online-Verkaufsgespräch  
Sie überzeugen durch eine klare und zuhörerorientierte Online-Leistungspräsentation Ihrer Dienstleistungen oder Produkte

## Inhalte

Persönliche Wirkung des Präsentierenden durch Sprache, Stimme, Umgang mit der Kamera  
Herausforderungen und der versierte Umgang in Online-Verkaufsgesprächen  
Tools für Online-Verkaufsgespräche (z.B. Zoom, IdeaFlip)  
Einsatz der Tools in den verschiedenen Phasen des Online-Verkaufsgesprächs  
Durchführung eines Online-Verkaufsgesprächs im Training

Dies ist kein Verkaufstraining im klassischen Sinne, sondern vermittelt Ihnen, wie sich ein Verkaufsgespräch online zielführend gestalten lässt.

Es handelt sich um eine Weiterentwicklung unseres bewährten Präsentationsseminars mit speziellem Fokus auf den Vertrieb. Dabei arbeiten Sie direkt an Ihren eigenen Verkaufsgesprächen. Die Inhalte und der Fokus des Trainings „Verkaufsgespräche online erfolgreich führen“ können individuell auf Ihre und die Bedürfnisse Ihres Unternehmens abgestimmt werden.

## Format

Das Training „Verkaufsgespräche online erfolgreich führen“ dauert 16 Stunden und kann an zwei Tagen am Stück stattfinden oder an vier halben Tagen.

Dieses Seminar kann individuell für Ihr Unternehmen gestaltet werden.

## Termine

auf Anfrage

**Wir verwenden vorzugsweise zoom.us >>>**

Wenn diese Maßnahme präsent stattfindet, kommen die Kosten für Unterbringung und Verpflegung/Tagungspauschale im Seminarhotel zur Teilnahmegebühr hinzu. Mit unseren Tagungshotels haben wir günstige Konditionen vereinbart, die Zahlung leisten Sie dann bitte direkt im Hotel.

# Kontaktieren Sie uns!



Ob online oder telefonisch. Sprechen Sie uns an, wir freuen uns auf ein persönliches Gespräch mit Ihnen.

Melanie Bernitzky

Fon +49 661 93414-17

Wir sind von Montag bis Freitag in der Zeit von 8:00 bis 17:00 Uhr für Sie da.