



NEULAND PARTNERS  
FOR DEVELOPMENT & TRAINING

# Erfolgreich Verhandeln



(4.5 von 5 Sterne)

## Souverän, wirkungsvoll, effizient

Kernkompetenz Verhandeln: Ihre beruflichen Herausforderungen verlangen von Ihnen Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft. Dieses Seminar bietet Ihnen wirkungsvolle Hilfsmittel für Ihre konkreten Verhandlungssituationen. Sie lernen bewährte Verhandlungsstrategien, die Sie souverän und effizient einsetzen. Verbessern Sie Ihre sachlichen und psychologischen Überzeugungsfähigkeiten und trainieren Sie den Umgang mit schwierigen Verhandlungspartnern.

### Dieses Seminar ist für Sie geeignet, wenn ...

Verhandlungen zu Ihren Berufsaufgaben gehören und Sie jetzt professionelles Verhandeln zu einer Ihrer Stärken machen wollen. Das Seminar richtet sich sowohl an Einsteiger als auch an bereits erfahrene Teilnehmer, die eine Vertrauensbasis zu ihren Verhandlungspartnern aufbauen und ohne „Tricks“ erfolgreich aus dem Gespräch hervorgehen wollen.

### Ihr Nutzen

- In Ihren Verhandlungen verfolgen und erreichen Sie Ihre Ziele.
- Für Ihre Verhandlungen wählen Sie die passende Strategie und setzen diese wirksam um.
- Sie gewinnen das Vertrauen Ihrer Verhandlungspartner und können Grenzen ziehen.
- Sie reagieren souverän auf unfaire Verhandlungsstrategien, Tricks und „Finten“.
- Sie bereiten Ihre Verhandlungen methodisch vor.
- Sie gestalten Sprache und Argumente „adressatenorientiert“, also passend zu Ihren Verhandlungspartnern.

### Inhalte

- Die elementaren Erfolgsfaktoren des Verhandeln
- Das „Mastermodell Verhandeln“: Phasenschema partnerschaftlichen Verhandeln

Unterschiedliche Verhandlungsstrategien und schwierige Verhandlungspartner  
Adressatenorientierte sprachliche Gestaltung von Argumenten  
Unfaire Verhandlungsstrategien entdecken und angemessen darauf reagieren  
Vertrauen schaffen und Grenzen ziehen

**Dieses Training gibt es nur als Inhouse-Maßnahme. Bei Interesse an einem Beratungsgespräch senden Sie uns hierzu eine kurze Nachricht – wir finden einen passenden Termin.**

Wenn diese Maßnahme präsent stattfindet, kommen die Kosten für Unterbringung und Verpflegung/Tagungspauschale im Seminarhotel zur Teilnahmegebühr hinzu. Mit unseren Tagungshotels haben wir günstige Konditionen vereinbart, die Zahlung leisten Sie dann bitte direkt im Hotel.

## Kontaktieren Sie uns!



Ob online oder telefonisch. Sprechen Sie uns an, wir freuen uns auf ein persönliches Gespräch mit Ihnen.

Melanie Bernitzky  
Fon +49 661 93414-17

Wir sind von Montag bis Freitag in der Zeit von 8:00 bis 17:00 Uhr für Sie da.